CURSO TÉCNICO DE VENDAS E MARKETING

Disciplina: Matemática

Ano/Turma
12º L

Ano Letivo: 2026/2027 **Docente:** Elsa Valverde

1. CALENDARIZAÇÃO ANUAL (Previsão)

Módulos	Início	Fim	Horas	Aulas
Módulo 01 – P6 – Taxas de variação e Otimização	14/09/2026	19/10/2026	25	30
Módulo 02 – P5 - Probabilidades	21/10/2026	26/11/2026	25	30
Módulo 03 – OP 4 – Programação linear	26/11/2027	14/01/2027	25	30
Módulo 04 – OP 13 – Modelos de Grafos	14/01/2027	01/03/2027	25	30
		Total	100	120

2. CRITÉRIOS DE AVALIAÇÃO

Competências	Ponderação
Conhecimentos	90%
Resolução de problemas	
Comunicação	10%

As Atitudes serão avaliadas de forma transversal nas três competências, não sendo classificadas. A sua avaliação terá sempre um caráter formativo e formador.

3. MATERIAL NECESSÁRIO

Calculadora gráfica, caderno, material de escrita, computador e livro adotado.

Documento elaborado e revisto na reunião de grupo em 8/09/2026.
Aprovado na reunião de conselho pedagógico em 7/10/2026.